

## FORMAÇÃO CONTÍNUA

### CALENDÁRIO ANUAL - 2009

MÊS	CURSO	DATAS	CARGA HORÁRIA	Nº FORMANDOS
FEVEREIRO	Formação Inicial Pedagógica de Formadores TUV	Fev. 2, 12-13 Mar. 2-4, 11-12, 23-24	10 dias / 60 H + 3 dias / 32 H	12
MARÇO	SOP's and Documentation ECA	Mar. 6	1 dia / 8 H	20
	Farmacoeconomia: Noções Elementares EUROTRIALS	Mar. 6	1 dia / 8 H	25
	Folheto Informativo: da Elaboração aos Testes de Legibilidade PHAGECON	Mar. 19-20	2 dias / 14 H	30
ABRIL	A Medicina Baseada na Evidência e os Medicamentos Curso Pós-Graduado de Actualização CEMBE - FML	Abr. 8, 20 Mai. 8, 9	4 dias / 32 H	30
	Farmacoeconomia: Modelos de Avaliação Económica (1ª edição) EUROTRIALS	Abr. 16-18	3 dias / 24H	20
	IQ/OQ/PQ – Preparing and Conducting, Installation, Operational and Performance Qualifications CfPA – The Center for Professional Advancement	Abr. 22 e 23	2 dias / 16H	15
	Gestão de Risco em Farmacovigilância YABULU	Abr. 29	1 dia / 8 H	24
MAIO	Boas Práticas de Fabrico TUV	Mai. 14-15	2 dias / 16 H	15
	Testes de Legibilidade e Folhetos Informativos EUROTRIALS	Mai. 22	1 dia - 8 H	25
	Qualificação de Black Belts 6 Sigma PROFITABILITY	Mai. 25-29 Jun. 15-19 Jul. 6-10 Set. 21-25 Out. 7	21 dias / 147H	15
JUNHO	Auditoria a Sistemas de Qualidade TUV	Jun. 1-2	2 dias / 16 H	15
	Quality Assurance Systems Based on ISO 9001 and GMP & Auditing and Self Inspections ECA	Jun. 22-23	2 dias / 16 H	20

MÊS	CURSO	DATAS	CARGA HORÁRIA	Nº FORMANDOS
JULHO	ICH Q8/Q9/Q10 ECA	Jul. 1- 3	3 dias / 24H	20
SETEMBRO	Seleccionar com Sucesso CEGOC	Set. 28-30	3 dias / 21 H	15
OUTUBRO	Formação de Formadores CEGOC	Out. 1-2, 12-14, 29-30 Nov. 10-12, 23-25	13 dias / 90 H	12
	Media Training ALTER EGO	Out. 16	1 dia / 8H	10
	Gestão Financeira Para Não Financeiros TUV	Out.19-20	2 dias / 16 H	15
	Farmacoeconomia: Modelos de Avaliação Económica (2ª edição) EUROTIALS	Out. 22-24	3 dias / 24 H	20
NOVEMBRO	Liderar com Inteligência Emocional CEGOC	Nov. 2-4	3 dias / 21 H	15
	Gestão de Crise Mediática ALTER EGO	Nov. 5	1 dia / 8H	10
	Implementação do eCTD – Aspectos práticos PHAGECON	Nov. 13	1 dia / 8 H	30
	Estratégias e Táticas de Negociação – Nível I CEGOC	Nov. 16-18	3 dias / 21 H	15

As datas apresentadas podem sofrer alterações, de acordo com o número de inscrições. As inscrições nos cursos que decorrem em período laboral devem ser assinadas pelo responsável da empresa, evitando desistências de última hora.

Para cada acção, o número de formandos é limitado a 2 participantes por empresa, salvo situações justificadas pela natureza ou âmbito da acção. Em caso de desistência deve avisar com pelo menos 15 dias de antecedência pois a sua inscrição condiciona outras participações.

Inscrições e informações: Telefone: 21 300 50 80 / e-mail: [formacao@apifarma.pt](mailto:formacao@apifarma.pt)